

Ineke van der Velden

"JE KUNT DIT PRIMA COMBINEREN MET JE GEZIN."



Ineke is moeder van twee kinderen en heeft een man met een fulltime baan. Na enkele omzwervingen in het buitenland en ervaringen met een eigen bedrijf, bouwde ze in korte tijd met Forever een mooi inkomen op. Hoe deed ze dat?

"Ik werkte zeven jaar in de zorgsector als ziekenverzorger. Tussentijds ging ik naar Amerika om in een kinderkamp te werken. Dat smaakte naar meer! Eenmaal terug in Nederland vertrok ik met mijn vriend voor een half jaar naar Nieuw-Zeeland. Ook daar zat ik niet stil. Ik maakte sieraden en gaf sieradenparty's, die erg goed aansloegen.

"Ik wilde een nieuwe toekomst."

Sieradenwinkel

Terug in Nederland trouwden we. Ik was de vrijheid gewend en wilde niet meer voor een baas werken. Daarom besloot ik van mijn hobby mijn werk te maken en begon een kralen- en sieradenwinkel. Dat ging goed, maar gaandeweg bleek toch dat ik het zakelijk niet goed aanpakte. Omdat ik het ook steeds moeilijker kon combineren met het moederschap, stopte ik met de winkel en ging verder met een groothandel voor kindersieraden.

Een nieuwe toekomst

In 1998 kreeg ik door mijn zwangerschap bekkeninstabiliteit en kon bijna niet meer lopen. Door de pijn kon ik mijn bedrijf niet meer handhaven. In die nare tijd vormde ik voor mijzelf een beeld van een nieuwe toekomst: ik wilde een goede gezondheid en gelukkig leven met mijn gezin in een ruim huis. Maar ook de juiste richting vinden in mijn werk en een goede boterham

verdienen. Maar hoe? Toen kwam Forever op mijn pad, via een kleine advertentie. Ik nam contact op en toen in het gesprek het woord aloë vera viel, begon mij iets te dagen. Ik had ooit een ontstoken muggenbult en een vriendin van mij sneed een aloë vera-blad open en smeerde de gel erop. Ik voelde meteen resultaat en dat is me altijd bijgebleven. Ik werd nieuwsgierig en bezocht een bedrijfspresentatie. De producten waren zeker interessant, maar ik had nog angst om een nieuw bedrijf te beginnen. Ik twijfelde ook of ik het wel kon. Tijdens een weekje vakantie dacht ik er nog eens goed over na. Zou ik met Forever toch een nieuwe toekomst kunnen opbouwen?

Besluit op gevoel

Na mijn vakantie bezocht ik weer een bedrijfspresentatie en besloot om het te doen. Het voelde gewoon goed en ik dacht: al realiseer ik maar tien procent van wat mogelijk is, dan ben ik al tevreden! Ik kon zonder noemenswaardige investeringen en risico's beginnen en mijn tijd helemaal zelf indelen, wat erg prettig is als je een huishouden met twee kinderen hebt. Belangrijk was ook dat ik niet voor een baas hoefde te werken, maar wel een coach had die me op een positieve manier zou ondersteunen. Doorslaggevend was dat ik mensen kon helpen met de producten en mogelijkheden van Forever.

Binnen vier maanden 27 mensen

Ik begon met een Starterspakket en ging de producten direct zelf gebruiken. Met de Aloe Vera Gel knapte ik in een maand tijd helemaal op, na twee jaar pijn te hebben gehad! Ik werd nog enthousiaster, legde kritische maar goedbedoelde reacties uit mijn omgeving naast me neer en daarna ging alles in een



Met collega's in Amerika